

## Technico-Commercial (H/F)

**Société** : COSOLUCE

**Secteur d'activité** : Informatique / Systèmes d'Information

**Localisation** : NANTES / ANGERS

**Type de contrat** : CDI (Temps plein)

**Année d'expérience** : avec expérience

**Disponibilité** : ASAP

### Descriptif de la société

La société COSOLUCE, dont le siège est basé à PAU, est spécialisée dans l'informatisation des collectivités locales.

Avec un parc de plus de 6 000 clients, COSOLUCE est devenue un des acteurs majeurs dans l'édition de logiciels de gestion communale.

Nos logiciels touchent au domaine de la finance, des ressources humaines, de l'enfance et des affaires générales (élections, cimetières, état-civil, etc.)

### Postes et missions

Au sein de notre équipe technico-commerciale, vous participerez aux phases suivantes du projet :

- prospection directe de clientèle sur les régions Pays-de-Loire et Bretagne
- prise en charge complète du cycle de vente : qualification, démonstration, évaluation des besoins, élaboration des offres commerciales, négociation
- suivi du parc installé
- accompagnement
- animation et fidélisation du parc installé
- déploiement, formation à l'utilisation de nos logiciels auprès de nos collectivités clientes

### Profil

Vous avez le sens du contact et faites preuve d'enthousiasme, d'autonomie, de rigueur et de dynamisme. Votre curiosité et votre implication pour les nouvelles technologies et pour la découverte des métiers de nos clients seront autant d'atouts qui vous permettront de rejoindre une équipe professionnelle soudée et conquérante.

### Conditions

Rémunération : à définir selon profil (la rémunération est proposée sous la forme d'un salaire fixe et de primes sur objectifs atteints).

Merci d'adresser votre candidature à [emploi@cosoluce.fr](mailto:emploi@cosoluce.fr)