



REJOIGNEZ L'AVENTURE COSOLUCE !

TECHNICO-COMMERCIAL H/F.

TYPE DE CONTRAT :

CDI

LOCALISATION :

Sud-Est

EXPÉRIENCE :

Confirmée – 3 ans et plus

DISPONIBILITÉ :

Dès que possible

DESCRIPTION DE L'OFFRE

COSOLUCE, 9.3M€ de CA, près de 70 salariés, est éditeur de logiciels depuis 20 ans pour plus de 6500 collectivités locales équipées sur ses gammes Finance, RH et Affaires Générales.

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons un.e Technico-Commercial.e.

POSTE ET MISSIONS.

Nous recherchons un.e Technico-Commercial.e. pour compléter notre équipe Sales & Marketing et intervenir sur le Grand Sud-Est.

Vos missions seront les suivantes :

- Prospection directe de clientèles sur les régions Auvergne – Rhône-Alpes et Provence - Alpes Côte d'Azur
- Prise en charge complet du cycle de ventes : qualification, démonstrations, évaluation des besoins, élaborations des offres commerciales, négociations
- Suivi du parc installé
- Animation et fidélisation du parc installé
- Déploiement, formations à l'utilisation de nos logiciels auprès de nos collectivités clientes

PROFIL.

Vous avez le sens du contact et faites preuve d'enthousiasme, d'autonomie, de rigueur et de dynamisme. Votre curiosité et votre implication pour les nouvelles technologies et pour la découverte des métiers de nos clients seront autant d'atouts qui vous permettront de rejoindre une équipe professionnelle soudée et conquérante.

Vous êtes motivé, curieux, créatif, autonome et rigoureux.

Expérience souhaitée dans l'édition de logiciels et les collectivités locales.

CONTACT.

Merci d'adresser votre candidature à emploi@cosoluce.fr

SAS Cosoluce

Centre Ama Dablam
20 rue Johannes Kepler, 64000 Pau
t. 05 59 14 03 40 f. 05 59 02 03 18

www.cosoluce.fr